



平成16年12月期  
中間決算概況

平成16年8月

株式会社 ピーエイ

東証マザーズ 証券コード： 4766

# 平成16年12月期中間決算概況と事業展開・目次

## PART1 中間決算概要

.中間決算概況のポイント-4

.中間連結業績

(1)損益計算書

全体PL (前年同期比 )-5

原価、販売管理費-6

売上総利益、営業利益、経常利益-7

セグメント別売上高の推移-8

主要商品の売上高-9

(2)キャッシュフロー-10

.通期予想-11

## PART2 事業展開

.当社のビジョン-13

.現在の事業展開

(1)「JOBMIL」・「LicenseWorld」-14

(2)「ing」・「JOBPOST」-15

(3)教育関連事業-16

(4)CEAFOM-17

.新商品「merise」

(1)「merise」の背景-18

(2)「merise」とは？-19

(3)「merise」の仕組み-20

# PART 1 中間決算概要



## Part 1. 中間決算概要

# .中間決算概況のポイント

### 1. 売上高は縮小

～前年同期 882百万円      696百万円～  
子会社売却    ソフトウェア開発販売事業からの撤退による。

### 2. 経常損益の大幅な改善

～前年同期    360百万円      18百万円～  
赤字部門からの撤退。  
情報サービス事業の売上増 (本体の黒字)。  
新規事業 (子会社)への初期投資がほぼ終了。

### 3. 連結通期で黒字化の見通し

～経常利益・前年同期    414百万円    67百万円 (481百万円のプラス効果)～  
従来からの主力商品が堅調。  
新規事業の採算化。

Part 1. 中間決算概要 . 中間連結業績 (1) 損益計算書  
 損益計算書の概要 (平成16年12月期中間期)

(百万円)

	連結		単体	
	H16 (1 ~ 6)	前年同期比	H16 (1 ~ 6)	前年同期比
売上高	696	78.9%	635	123.1%
売上原価	244	38.4%	221	93.7%
売上総利益	452	183.5%	413	148.0%
販売費および 一般管理費	471	78.3%	408	96.9%
営業損益	19	-	5	-
経常損益	18	-	13	-
当期純損益	14	-	11	-

# Part 1.中間決算概要 中間連結業績 (1)損益計算書 原価、販売管理費

原価・販売管理費の推移 (連結) (百万円)

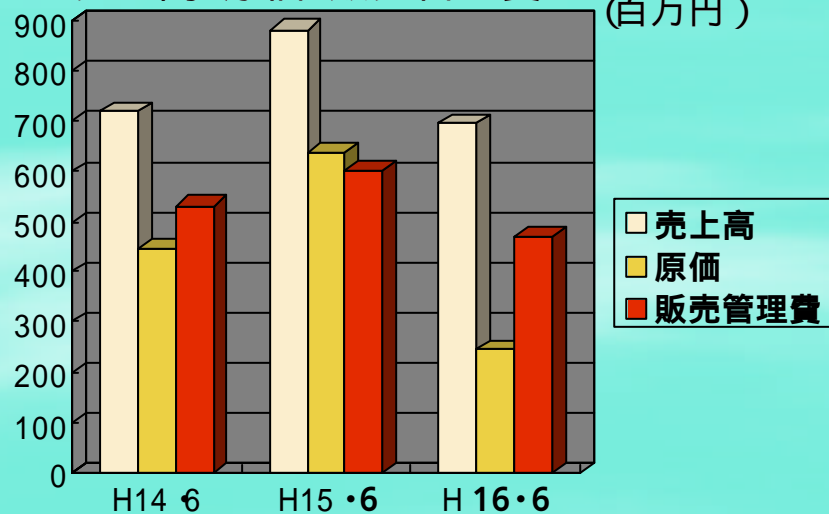
	H14・6	H15・6	H16・6
売上高	718	882	696
原価	446	636	244
販管費	532	602	471

～売上原価率 販売管理費比率の改善～

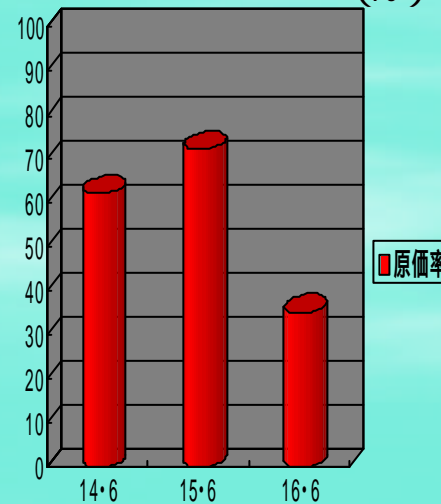
	H14・6	H15・6	H16・6
原価率	62.1	72.1	35.1
販管費率	74.1	68.2	67.7

(%)

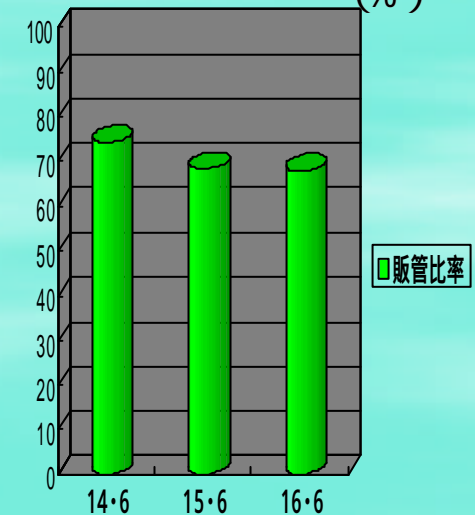
売上高・原価・販売管理費



原価率 (%)



販売管理費率 (%)



撤退したソフトウェア開発販売事業の売上高は、H14・6・235百万円(3ヶ月分)、H15・6・372百万円(6ヶ月分)となっております。

# Part 1 . 中間決算概要 . 中間連結業績 (1) 損益計算書

## 売上総利益、営業利益、経常利益

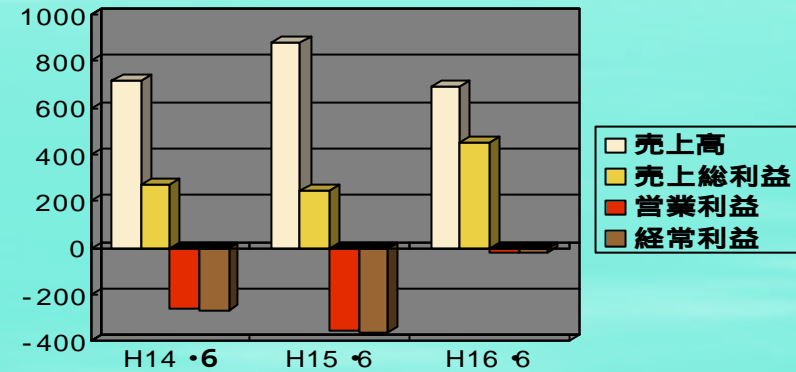
連結

百万円

	H14 6	H15 6	H16 6
売上高	718	882	696
売上総利益	271	246	452
営業利益	261	355	19
経常利益	268	361	18

連結

百万円



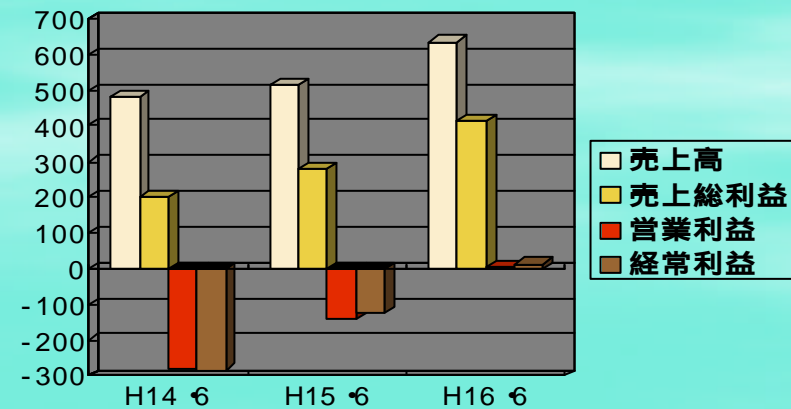
単体

百万円

	H14 6	H15 6	H16 6
売上高	482	515	635
売上総利益	203	279	413
営業利益	279	141	5
経常利益	284	124	13

単体

百万円



# Part 1. 中間決算概要 中間連結業績 (1) 損益計算書

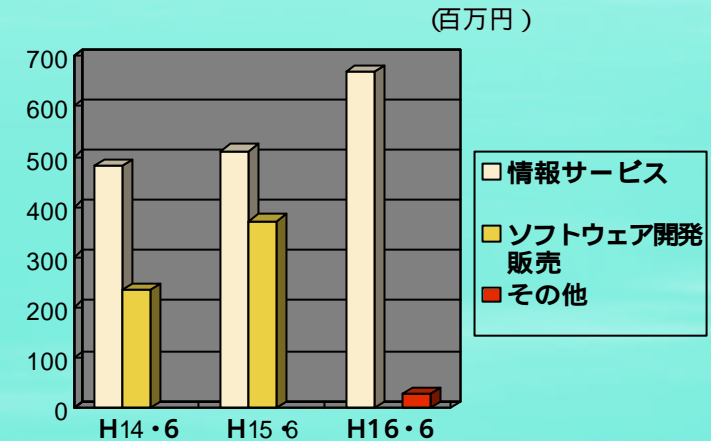
## セグメント別売上高・営業損益

- ・情報サービス事業
  - ～ 順調に売上が増加。営業損益の大幅な改善～
- ・ソフトウェア開発・販売
  - ～ 平成15年12月に撤退～
- ・その他事業
  - ～ 人材派遣・業務請負～

売上高 (百万円)

	H14・6	H15・6	H16・6
情報サ	482	510	668
ソフト	235	372	-
その他	-	-	28

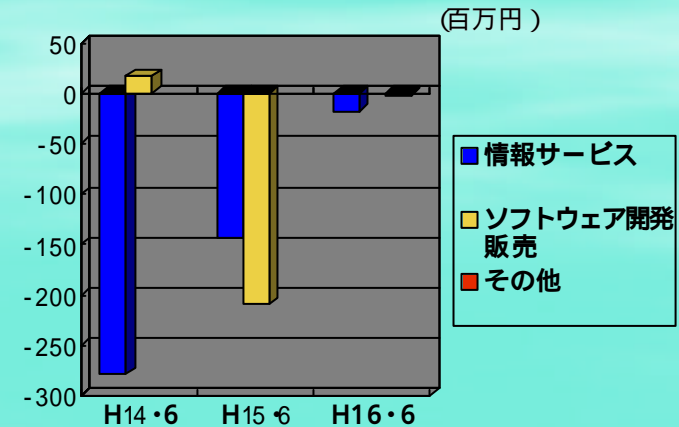
売上高



営業利益 (百万円)

	H14・6	H15・6	H16・6
情報サ	279	144	19
ソフト	17	209	-
その他	-	-	1

営業利益

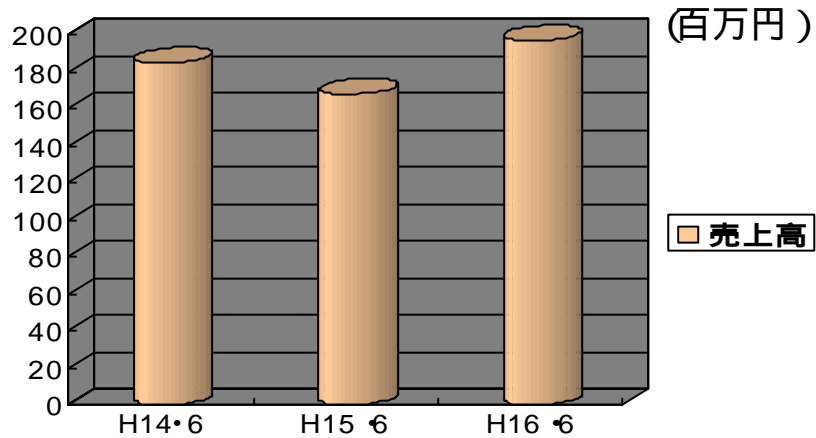




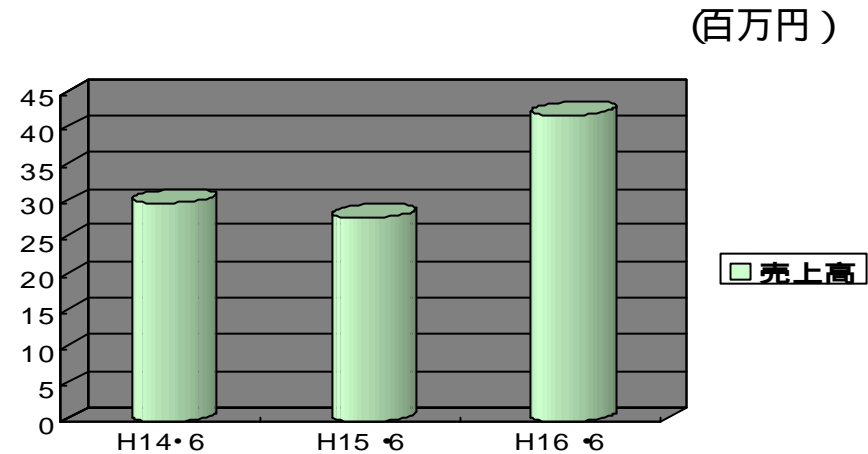
Part 1. 事業展開 . 中間連結業績 (1) 損益計算書

主要商品の売上高

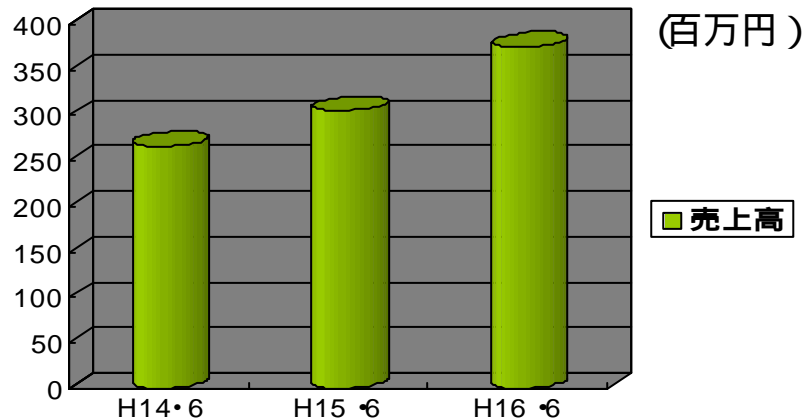
A JOBMAIL (広告 + 紹介)



B LicenseWorld



C ing (無料求人誌「JOBPOST」を含む)



主要商品の売上高/構成比 (百万円)

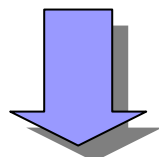
	H14・6	H15・6	H16・6
JOBMAIL	185 (25.7%)	168 (19.1%)	197 (28.4%)
LicenseWorld	30 (4.1%)	28 (3.1%)	42 (6.0%)
ing	266 (37.0%)	305 (34.5%)	375 (53.8%)
教育関連商品		18(2.0%)	36 (5.2%)

Part 1 .中間決算概要 . .中間連結業績

(2)キャッシュフローの状況 (平成16年12月期中間期)

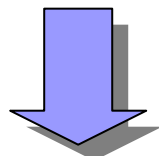
主な要因

④ .営業活動によるキャッシュ・フロー 13百万円



•税引前当期純損益 16百万円  
•債権・債務残高増減 31百万円

④ .投資活動によるキャッシュ・フロー 155百万円



•有価証券の取得による支出 236百万円  
•有価証券償還による収入 100百万円

④ .財務活動によるキャッシュ・フロー 31百万円

•短期借入金の減少 170百万円  
•長期借入金の増加 200百万円

④ .現金および現金等価物減少額	110百万円
④ .期首現金及び現金等価物残高	577百万円
④ .連結子会社増加による現及び現金同等物の増加	2百万円
④ .期末現金および現金等価物残高	470百万円

## Part 1 . 中間連結業績

### . 通期予想 (平成16年12月期) . . . 連結 . 単体

連結

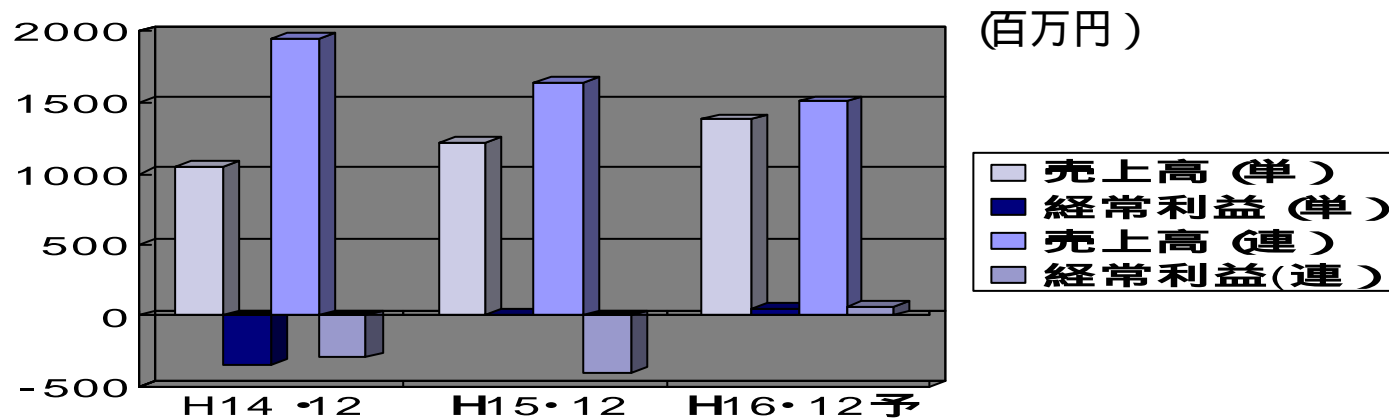
(百万円)

単体

(百万円)

	H14・12	H15・12	H16・12 予
売上高	1,948	1,646	1,507
経常利益	296	414	67
当期純利益	365	176	62

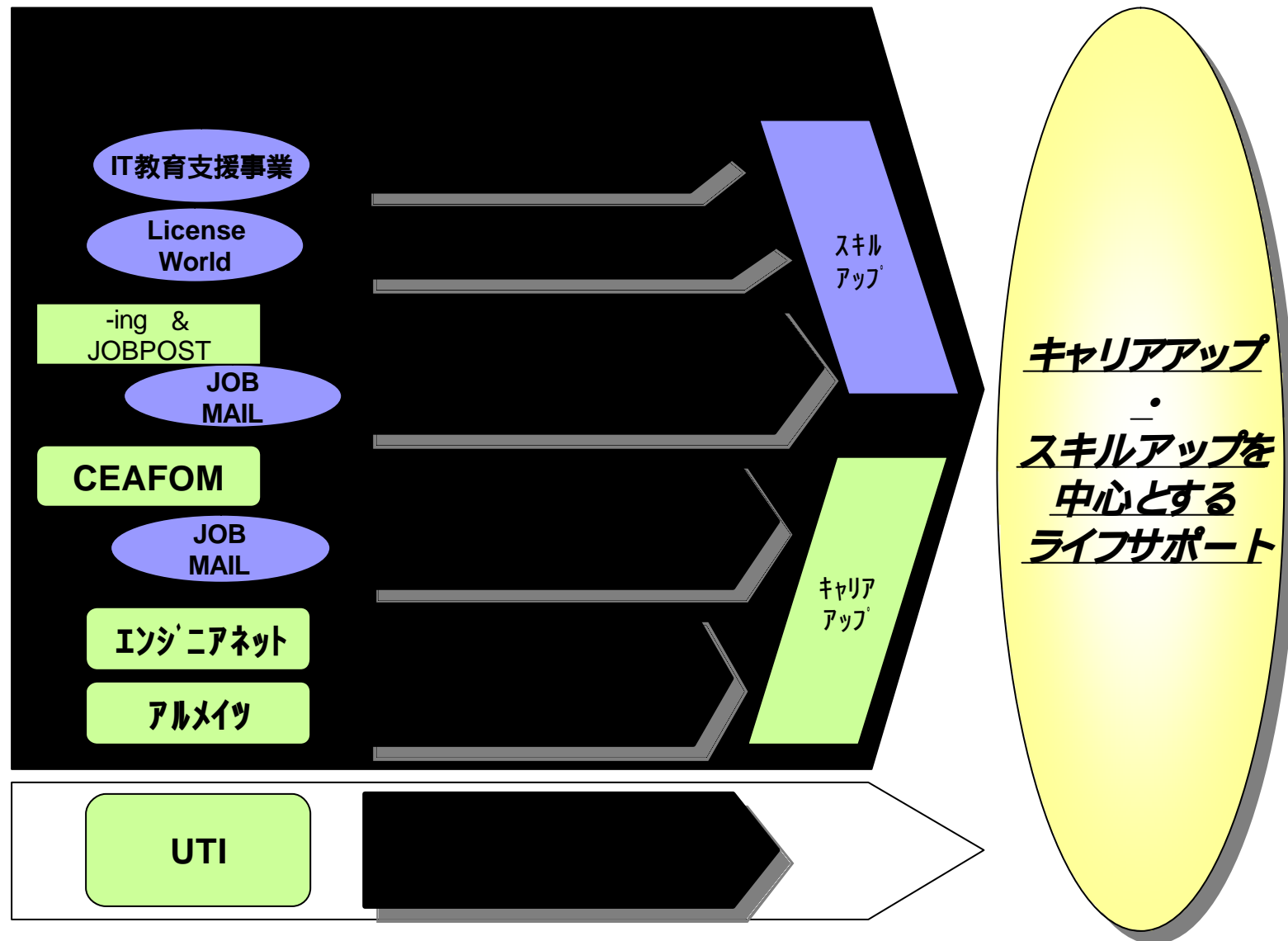
	H14・12	H15・12	H16・12 予
売上高	1,052	1,217	1,379
経常利益	336	6	66
当期純利益	364	162	58



## PART2 事業展開

## Part2. 事業展開

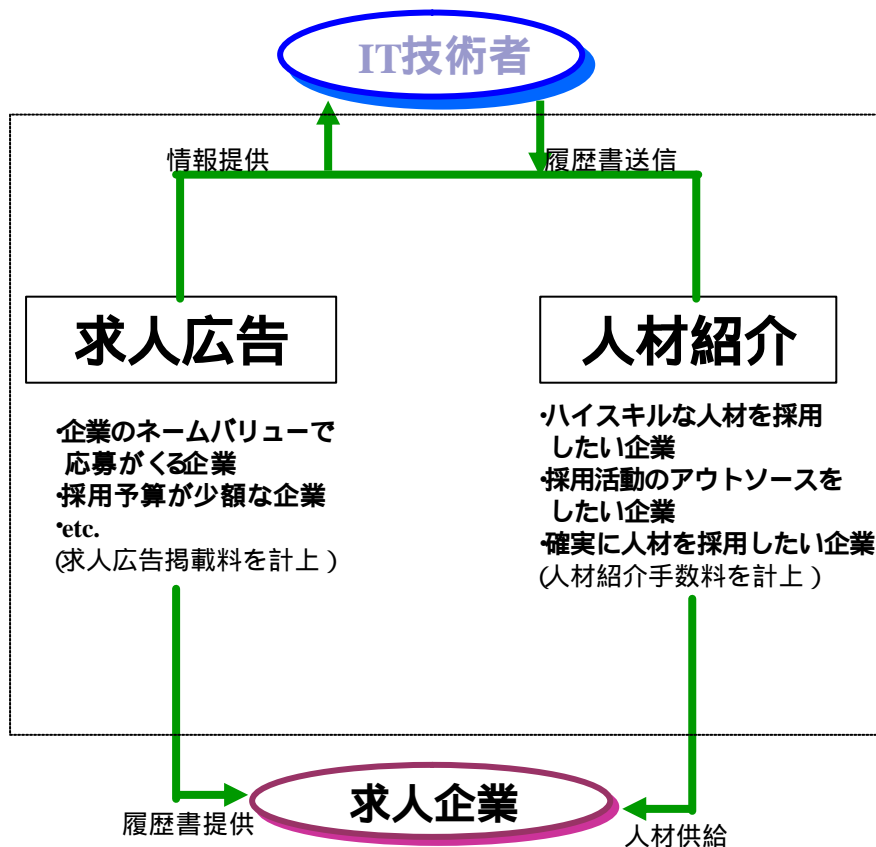
.当社のビジョン・キャリアアップ・スキルアップを中心とするライフサポート



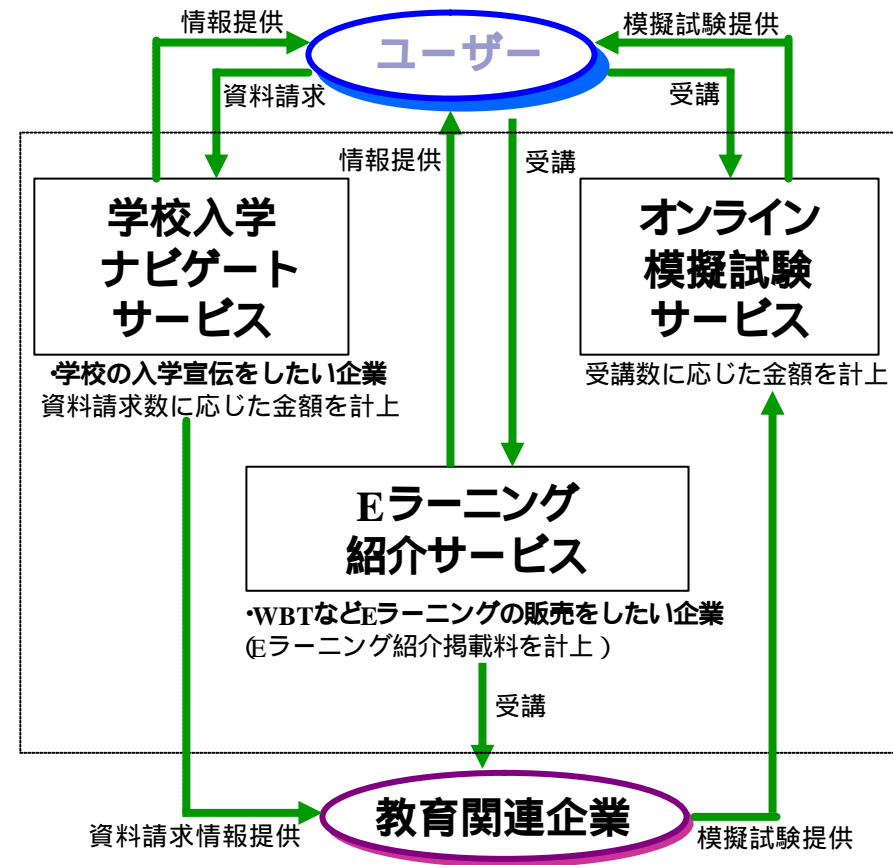
(1) 「JOBMAIL」「LicenseWorld」・ウェブメディア



IT技術者に特化した求人情報の提供と人材紹介サービス



資格取得希望者に対する教育情報サービス



## Part2. 事業展開 現在の事業展開

### (2) 「ing」「JOBPOST」・求人情報誌(新潟・長野・福島)

無料誌「JOBPOST」を新潟・長野・福島で、新創刊。  
オプション商品から 主力商品へ。

有料誌 「ing」



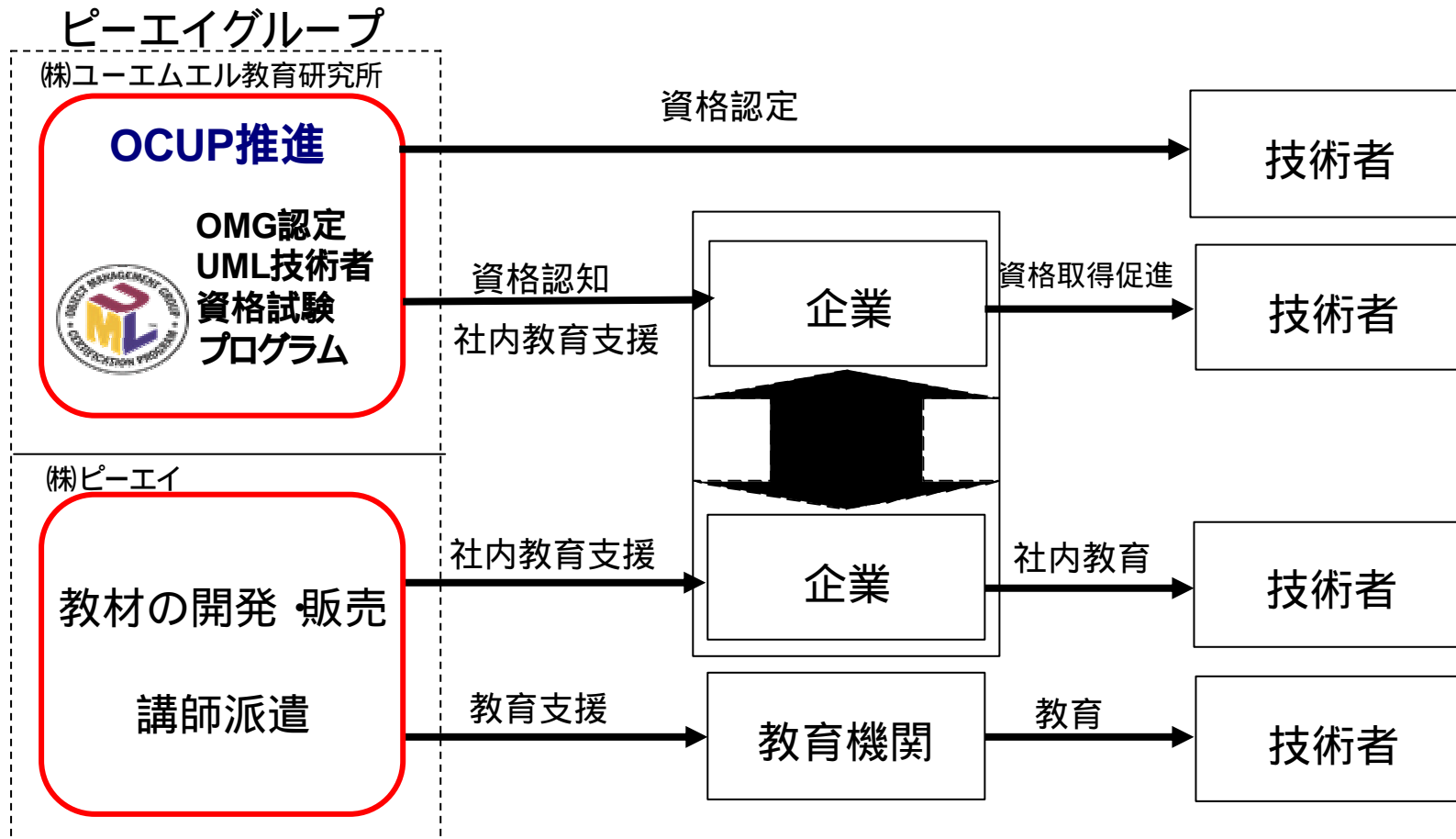
無料誌 「JOBPOST」



新潟・長野・福島エリア最大規模の発行部数

## Part2. 事業展開 現在の事業展開

### (3) 教育関連事業・資格認定・教育



「OCUP」とは、(株)ユーエムエル教育研究所が推進するOMG認定UML技術者資格試験プログラムの略称です。



## Part2. 事業展開 .現在の事業展開 (4)プロ経営幹部エージェンシー事業

プロ経営幹部派遣を行う株式会社CEAFOM (当社持株比率83.3%)を設立 (2004年2月)

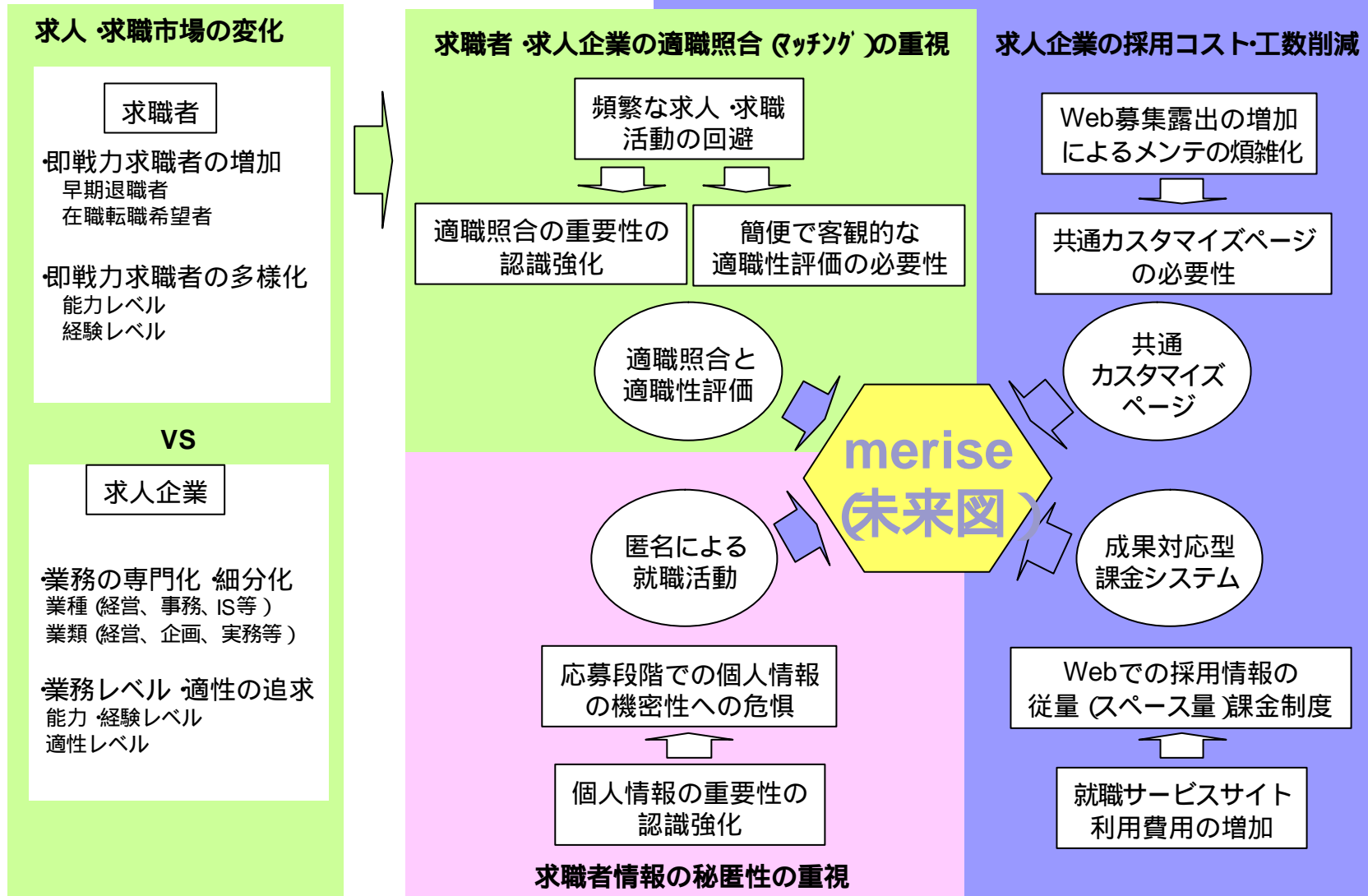
経営実績のある優秀な人材を会員として登録し、中小・ベンチャー企業や経営改善を希望する企業に、経営幹部の一員として派遣。登録時は、CEAFOMが責任を持って経営のプロを選定。



グループ会社として事業展開！！

## Part2. 事業展開 .新商品「merise」について

### (1) 「merise」(未来図)の背景



## Part2. 事業展開 .新商品「merise」について

### (2) 「merise」(未来図)とは？

プレオープンサービス・スタート



### [ meriseとは... ]

- 簡便かつ機密性の高い匿名登録
- 高精度なマッチングを実現する評価スコア機能
- 自社の求人ページに利用できるカスタマイズページ
- 成果対応型のリーズナブルな課金システムを主な特徴とした

### 求人業界初の 匿名エントリー型スキルマッチングシステム」

求職者からの匿名応募や、精度の高いマッチングシステム、人材募集情報と教育情報との連携といった機能を搭載。

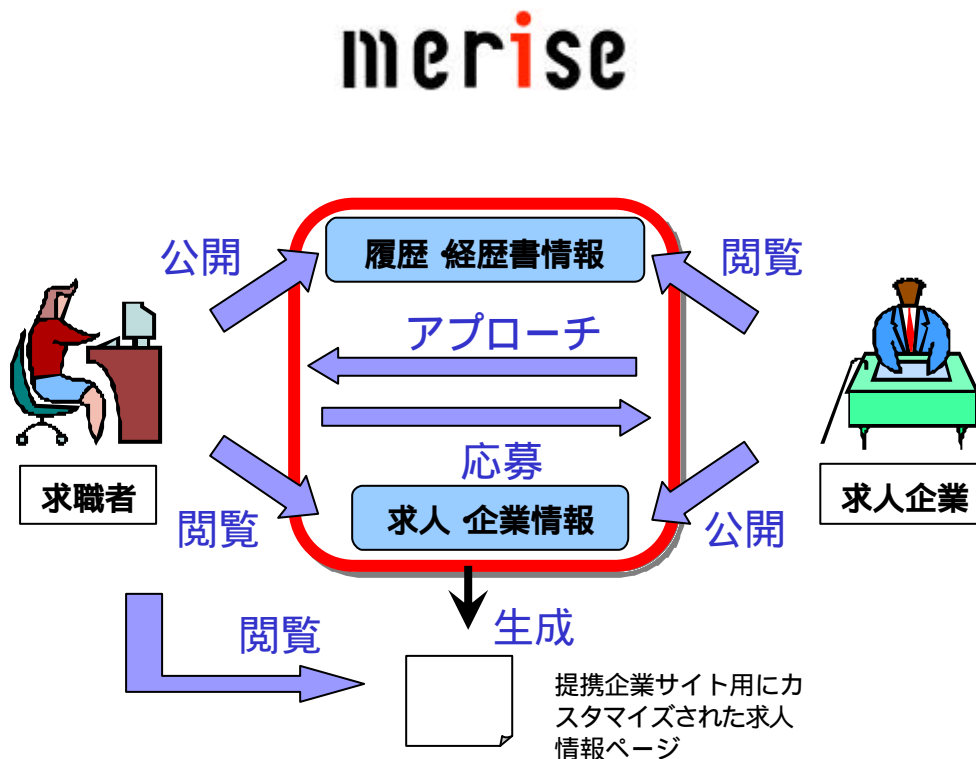
募集情報や企業情報は専用の管理画面で作成・更新でき、求職者の公開情報を検索してmerise上で直接アプローチできるなど、効率的に欲しい人材を確保することができます。

## Part2. 事業展開 .新商品「merise」について

### (3)「merise」(未来図)の仕組み

来期から本格サービス開始

#### [ meriseの仕組み ]



#### 求職者へのアプローチ手段

##### .求人情報に応募

マッチングされた企業の公開情報を閲覧し、求職者専用ページから通常ないしは匿名で応募  
求職者・求人企業、双方がマッチングポイントを参照可能

##### .直接アプローチからの応募

merise専用Webメールを使ったスカウティング

##### .提携企業サイトからの応募

提携企業HP用にカスタマイズした求人情報ページからの応募